**Contoh Proposal Usaha Makanan Ringan**

Berikut contoh proposal usaha makanan ringan untuk dijadikan referensi kamu untuk membuatnya:

- Nama Usaha: Jajanan Besar-Kecil

- Tagline: “Makanan kecil dengan rasa besar”

- Jenis usaha: makanan ringan

- Alamat: Jln. Kebagusan V no. 14, Jakarta Selatan

**Latar Belakang Usaha**

COVID-19 membawa banyak perubahan kebiasaan dalam aktivitas sehari-hari. Banyak aktivitas yang akhirnya bisa dilakukan di rumah, termasuk bekerja. Kebiasaan work from home (WFH) ini juga yang membuat orang-orang lebih suka menstok makanan ringan dan camilan di rumah. Alhasil, makanan ringan menjadi banyak diburu belakangan ini.

Di samping itu, bisnis ini juga diharapkan jadi bisa mengubah pandangan seseorang tentang makanan ringan. Banyak orang berpikir makanan ringan tidak sehat dan menjadi penyebab dari berbagai penyakit. Namun, produk yang dibawa oleh Jajanan Besar-Kecil ini termasuk punya nilai nutrisi yang tidak berlebihan.

**Produk yang Dijual**

Kami menjual produk makanan ringan sehat yang dibuat dengan bahan-bahan berkualitas. Di samping itu, para pelanggan bisa mendapatkan rasa terbaik yang tetap lezat di mulut. Berikut sejumlah produk yang akan dipasarkan di Jajanan Besar-Kecil:

• Keripik singkong

• Bakso goreng

• Lemper

• Pisang kukus

• Roti isi (cokelat, keju, dan daging)

• Cookies (cokelat dan gandum)

**Strategi pemasaran**

Pada awalnya, Jajanan Besar-Kecil akan memasarkan makanan dengan bekerja sama dengan UMKM terdekat. Cara ini juga akan membantu menjangkau pasar sekitar lokasi usaha dengan lebih cepat. Kami pun akan masuk ke sejumlah kedai kopi yang juga menawarkan makanan ringan di dalamnya.

Sembari menjalin kerja sama, Jajanan Besar-Kecil pun akan memasarkan produk-produknya secara online. Namun, beberapa produk hanya bisa dibeli dengan sistem pengantaran pada hari yang sama, baik sameday maupun instant.

**Peluang Bisnis**

[**Usaha makanan**](https://mitra.bukalapak.com/agen-grosir/makanan) ringan memiliki peluang yang cukup besar. Pasalnya, harga dari makanan ringan tergolong sangat terjangkau. Terlebih lagi, risiko loss-nya pun sangat kecil. Jadi, potensi balik modalnya pun bisa terbilang sangat cepat.

Sayangnya, sudah banyak bisnis sejenis yang menawarkan produk serupa. Hal tersebut akan memunculkan perang harga dengan kompetitor. Langkah ini tentunya harus diimbangi dengan strategi pemasaran yang tepat juga.

**Modal yang Dibutuhkan**

Berikut perhitungan modal awal:

Peralatan memasak : Rp5.000.000

Bahan baku (20 porsi) : Rp2.000.000

Pengemasan : Rp2.000.000

Pemasaran awal : Rp1.000.000

TOTAL MODAL : Rp10.000.000

Sumber permodalan didapat dari dua pihak, yaitu pemilik usaha dan investor. Berikut perhitungannya:

Modal investor = Total modal – Modal pribadi

Modal investor = Rp10.000.000 – Rp4.000.000

Modal investor = Rp6.000.000

Para investor akan mendapatkan pengembalian modal dalam tempo 12 bulan (1 tahun). Nilai modalnya tersebut akan lunas pada bulan ke-10. Pada bulan ke-11 dan ke-12, dana pengembalian untuk investor merupakan keuntungan tetap.

**Penutup**

Demikian disampaikan proposal usaha makanan ringan dari Jajanan Besar-Kecil. Penyampaian di atas semoga bisa memberikan gambaran jelas tentang usaha yang akan dijalankan. Dengan proposal ini juga, diharapkan bisa menjalin kerja sama yang baik dengan para investor.

**BAB I**

**PENDAHULUAN**

Usaha merupakan salah satu bentuk menghasilkan uang yang bisa meningkatkan taraf hidup seseorang menjadi lebih baik. Suatu badan usaha yang dijalankan bisa menghasilkan laba atau pendapatan secara maksimal jika kita menyelenggarakan usaha yang bermanfaat dan menguntungkan untuk kesejahteraan hidup.

Agar bisa memenuhi kebutuhan masyarakat, pemerintah tidak hanya bekerja sendiri tetapi juga membuka partisipasi luas bagi pihak swasta untuk memenuhi permintaan dan kebutuhan pokok masyarakat.  
 Dari latar belakang tersebut, saya bermaksud untuk membuka usaha yang bergerak dalam bidang makanan gorengan. Makanan ini berbahan dasar tepung kanji yang banyak ditemukan didaerah subur dengan tumbuhan singkong.

**BAB II**

**ISI RENCANA USAHA**

1. Nama Usaha

Usaha produksi gorengan yang terbuat dari bahan baku tepung kanji ini kami beri nama “KRIUK FOOD”.

1. Rencana Lokasi Usaha

Lokasi usaha untuk pembuatan gorengan KRIUK FOOD terletak di desa Karangungu, kediaman Bapak Aman, Kecamatan Keramat Mulya, Kabupaten Kuningan, Provinsi Jawa Barat.

1. Target Pelanggan

Target pelanggan dari penjualan gorengan KRIUK Food ialah semua masyarakat yang terletak di desa Karangungu khususnya.

1. Jenis Usaha

Usaha yang akan dikelola ialah usaha rumah tangga yang memproduksi gorengan berbahan baku tepung kanji.

1. Faktor Penghambat dan Pendukung

Setiap usaha yang dijalankan tentunya ada yang sukses dan ada yang belum. Maka dari itu, ada beberapa faktor penghambat yang perlu dipertimbangkan, berikut di antaranya:

1. Ada banyak usaha yang sama
2. Harga bahan baku tidak stabil

Akan tetapi kami sudah merencanakan untuk memecahkan masalah faktor penghambat yaitu dengan berhati-hati dalam mengelola anggaran dana yang dikeluarkan. Sementara itu, untuk mengatasi faktor kedua yaitu dengan membeli bahan baku, langsung ke petani setempat agar mendapat harga lebih murah.

Adapun beberapa faktor pendukungnya yaitu sebagai berikut:

1. Peralatan dan kondisi tempat
2. Harga terjangkau dan produk higienis
3. Merupakan bagian produk yang banyak dicari oleh konsumen  
   F. Analisis Swot

* Strength (Keunggulan)

1. Memiliki SDM dan etos kerja yang baik
2. Produk higienis dan harga ekonomis
3. Inovasi rasa berbeda dengan sejumlah produk lainnya

* Weakness (Kelemahan)

1. Kurang modal untuk menjalankan bisnis
2. Harga bahan baku tidak stabil

* Opportunity (Peluang/Kesempatan)

1. Tempat strategis
2. Budaya masyarakat konsumtif

* Threat (Hambatan)

Banyak kompetitor yang bergerak di bidang sama

**BAB III**

**ASPEK PRODUKSI**

1. **Fasilitas dan Peralatan Produksi**

Fasilitas dan peralatan produksi yang digunakan yaitu sebagai berikut:

1. Kompor gas: 1 buah
2. Penggorengan: 1 buah
3. Penyaringan: 1 buah
4. Baskom: 1 buah
5. Panci: 1 buah
6. Kuali: 1 buah
7. Plastik: 1 pax
8. Bahan Baku Berikut bahan baku yang kami gunakan:
9. Tepung terigu 1,5 kg, Rp 24.000
10. Tepung Kanji 1/2 kg, Rp 8.000
11. Garam 1 bungkus, Rp 1.000
12. Bumbu, Rp 5.000
13. Minyak goring 1 kg, Rp 10.000 Total: Rp 46.000
14. Proses Produksi
15. Siapkan tepung kanji dan terigu.
16. Campurkan tepung terigu dan kanji di baskom atau wadah yang sudah disediakan.
17. Seduh tepung menggunakan air mendidih secukupnya.
18. Aduk adonan hingga merata.
19. Setelah mengental, buat adonan dengan cara digeleng-geleng membentuk bulatan lonjong.
20. Rebus adonan yang sudah dibuat di air mendidih.
21. Angkat dan tiriskan.
22. Diamkan beberapa saat lalu goreng satu per satu.
23. Gorengan pun jadi, silahkan masukan bumbu sesuai selera.

**BAB IV**

**ASPEK KEUANGAN**

1. Rencana Produksi

Jenis Produk: Gorengan

Jumlah produksi: 200 biji

1. Aspek Modal

Bahan baku:

Tepung terigu 1,5 kg, Rp 24.000

Tepung Kanji 1/2 kg, Rp 8.000

Garam 1 bungkus, Rp 1.000

Bumbu, Rp 5.000

Minyak goring 1 kg, Rp 10.000

Total: Rp 46.000

1. Perhitungan Keuntungan

Harga jual Rp 10.000/bungkus (10 biji)

Total pendapatan jika laku semua Rp 10.000 x 20 bungkus = Rp 200.000

Total Keuntungan: Rp 200.000 – Rp 46.000 = Rp 154.000

**BAB V**

**PENUTUP**

A. Antisipasi Masa Depan Sebagai wirausahawan yang baik, kami akan terus memperbaiki kualitas pekerjaan agar para peminat dan konsumen puas dengan gorengan yang diproduksi. Sebab jika kualitas gorengan tidak ditingkatkan, kemungkinan usaha tidak maju dan terancam bangkrut.

B. Kesimpulan Berdasarkan pertimbangan kami, usaha ini bisa berkembang dan berhasil. Kami yakin usaha gorengan KRIUK FOOD bisa terus maju dan berkembang karena dilakukan oleh orang-orang yang memiliki kualitas dalam menjalankan pekerjaan.

Demikian contoh proposal makanan yang mudah dibuat dan kerap digunakan oleh banyak orang. Ketika membuat proposal bisnis, perhatikan beberapa unsur yang harus dimasukan seperti pendahuluan, isi rencana usaha, aspek produksi dan keuangan.  
  
Artikel ini telah tayang di [Katadata.co.id](https://katadata.co.id/) dengan judul "Contoh Proposal Makanan yang Sering Digunakan untuk Memulai Usaha" , <https://katadata.co.id/agung/lifestyle/639aee4a42a2d/contoh-proposal-makanan-yang-sering-digunakan-untuk-memulai-usaha>  
Penulis: Anggi Mardiana  
Editor: agung